AFRASIA
Au cœur de l'évolution patrimoniale à Maurice


Valérie Lincoln, Head of Private Banking – International à AfrAsia

CES dernières années, la gestion de patrimoine à Maurice a franchi un cap, note Valérie Lincoln, Head of Private Banking – International à AfrAsia. Elle explique que la hausse du nombre de clients fortunés ne s'est pas seulement traduite par une augmentation des volumes ; elle a profondément transformé la nature même du métier. «*Nous sommes passés d'une logique centrée sur l'offre bancaire traditionnelle, basée sur les dépôts et les crédits, à une approche beaucoup plus holistique, où la compréhension du besoin et la pertinence des solutions font désormais toute la différence. Cette évolution tient d'abord au profil de la clientèle. Les patrimoines sont aujourd'hui plus diversifiés, plus mobiles et souvent répartis entre plusieurs pays, juridictions et classes d'actifs.*»

Dans ce contexte, elle ajoute que les clients ne recherchent plus uniquement un banquier, mais un interlocuteur capable de comprendre l'ensemble de leurs enjeux : investissement, financement, structuration, gestion de liquidité, plan de relève, ainsi que les réalités juridiques et familiales qui les entourent. Dans le même temps, selon Valérie Lincoln, Maurice s'est affirmé comme un centre financier stable, crédible et bien connecté. Son cadre réglementaire, sa solidité institutionnelle et son ouverture vers les grands flux internationaux ont contribué à renforcer son attractivité auprès d'une clientèle exigeante, en quête d'un environnement fiable pour organiser et développer son patrimoine.

LES CLIENTS NE RECHERCHENT PLUS UNIQUEMENT UN BANQUIER, MAIS UN INTERLOCUTEUR CAPABLE DE COMPRENDRE L'ENSEMBLE DE LEURS ENJEUX

«*AfrAsia Bank a fait le choix de répondre à cette évolution par un modèle fondé sur la proximité, la confiance et l'analyse approfondie de chaque profil patrimonial. Notre rôle est d'accompagner nos clients dans les grandes étapes de leur parcours, depuis la création de valeur jusqu'à sa préservation et sa transmission. Notre plateforme d'investissement en architecture ouverte nous permet, à cet égard, d'accéder à un large univers d'opportunités internationales et de créer des portefeuilles adaptés aux objectifs, au profil de risque et aux priorités de chacun*», fait ressortir Valérie Lincoln. Elle ajoute qu'au fond, la transformation de la gestion de patrimoine à Maurice reflète une réalité simple : à mesure que les patrimoines se complexifient, ce qui distingue véritablement une banque privée, c'est sa capacité à créer de la valeur ajoutée et une relation durable. C'est cette conviction qui guide aujourd'hui l'approche d'AfrAsia.

S'agissant du Golden Visa, Valérie Lincoln fait ressortir que ce scheme doit être lu, comme bien davantage qu'un mécanisme de résidence. Il envoie surtout un message clair : Maurice entend se positionner comme une juridiction capable d'accueillir durablement des investisseurs, des entrepreneurs et des familles à fort pouvoir d'investissement, provenant du monde entier. «*Aujourd'hui, le choix d'un lieu de résidence ne repose plus sur des considérations purement fiscales. Ce que recherchent ces profils, c'est un équilibre entre stabilité, qualité de vie, sécurité juridique, accès aux marchés et capacité à structurer leurs activités et leurs investissements dans un environnement fiable. Sur ce plan, Maurice dispose d'atouts réels qui peuvent faire la différence dans l'arbitrage de clients mobiles et très sélectifs.*»

Valérie Lincoln précise que les retombées les plus intéressantes commencent précisément là où la résidence ne suffit plus. Lorsqu'une famille ou un investisseur s'établit dans une juridiction, cela entraîne mécaniquement toute une série de besoins connexes : organisation des avoirs, planification successorale, financement immobilier, gestion multidevises, allocation d'actifs, ou encore structuration fiscale du patrimoine. «*Ce sont autant de sujets qui nourrissent une demande accrue pour des expertises à forte valeur ajoutée. Le dispositif peut donc agir comme un catalyseur pour l'ensemble de l'écosystème. Il ne s'agit pas seulement d'attirer de nouveaux résidents, mais de générer une activité plus dense autour du conseil, de l'ingénierie patrimoniale, du crédit, de l'investissement et d'autres services.*»

Pour Valérie Lincoln, cela pourrait également encourager l'implantation de profils qui envisagent Maurice comme une base régionale, notamment en lien avec l'Afrique, ce qui renforcerait encore la portée économique de cette dynamique. Pour AfrAsia Bank, comme pour la place financière mauricienne dans son ensemble, l'enjeu est clair : convertir cette attractivité en relations pérennes, en projets structurés et en déploiements concrets. «*Si cette ambition est portée avec cohérence, le Golden Visa Scheme peut contribuer à consolider le rôle de Maurice comme plateforme de référence pour une gestion des avoirs exigeante, solide et tournée vers la création de valeur.*»