

Navin Ramdoyal

(Head of International Corporate (Africa), AfrAsia Bank)

«La banque s'est toujours positionnée en tant que conduit entre l'Afrique et l'Asie»

AFRASIA SE VEUT ÊTRE PARTENAIRE DES BANQUES LOCALES PRÉSENTES DANS LES RÉGIONS CIBLES. ELLE MAINTIEN UNE RELATION ÉTROITE AVEC LES INSTITUTIONS FINANCIÈRES LOCALES AFIN DE GARANTIR LA FOURNITURE DES MEILLEURES SOLUTIONS À VALEUR AJOUTÉE AU CLIENT. ET LE CENTRE FINANCIER INTERNATIONAL DE MAURICE LUI PERMET DE SOUTENIR CES TYPES D'ARRANGEMENTS FINANCIERS.

Quelle est votre évaluation de la compétitivité mondiale de Maurice en tant que centre financier international et pôle d'affaires en Afrique?

L'Afrique se présente comme un marché émergent regorgeant de ressources inexploitées, bénéficiant d'une base de consommateurs en plein essor et connaissant une tendance croissante à l'innovation technologique. Ces facteurs convaincants, entre autres, en font une destination attrayante pour les investisseurs à la recherche de la diversification de leur portefeuille et d'un accès à de nouvelles opportunités de croissance.

Au fil du temps, le centre financier international de Maurice s'est solidement établi comme un centre fiable, leader et éprouvé, capable de faciliter le commerce et les investissements transfrontaliers sur le continent africain, comme ailleurs. Rien qu'en 2021, l'Afrique a reçu un investissement total de 82 milliards de dollars, générant ainsi un montant substantiel de 6 milliards de dollars de recettes fiscales annuelles pour divers États africains.

Cette réussite témoigne de l'importance croissante de notre juridiction, qui fonctionne comme un conduit d'investissement efficace pour déployer les investissements sur tout le continent. En outre, avec plus de 450 fonds d'investissement privés soutenus par les institutions de financement du développement (Development Finance Institutions - DFI) domiciliées à Maurice, et qui investissent sur tout le continent africain, le pays est stratégiquement positionné si on doit se baser sur son historique de succès pour attirer des fonds et la création de passerelles pour les investisseurs. De plus, Maurice dispose de marchés de capitaux bien structurés et d'un système bancaire solide et résilient pour soutenir les opérations de son hub. Les banques du pays sont bien équipées pour fournir une gamme de solutions de fi-

nancement par la dette, allant de structures de transition simples à un financement plus complexe de rachats à effet de levier.

Conformément au dernier rapport sur les perspectives économiques de l'Afrique, le continent a fait preuve d'une résilience remarquable malgré les chocs importants, notamment liés à la pandémie de Covid-19, au changement climatique et à l'invasion russe en Ukraine. Après avoir enregistré une croissance économique de 3,8 % en 2022, le continent devrait passer à 4,1 % en 2023 et 2024, dépassant ainsi la moyenne mondiale de 2,9 % et la moyenne européenne de 1,1 %.

«L'AFRIQUE SE PRÉSENTE COMME UN MARCHÉ ÉMERGENT REGORGEANT DE RESSOURCES INEXPLOITÉES ET BÉNÉFICIAIRE D'UNE BASE DE CONSOMMATEURS EN PLEIN ESSOR»

AfrAsia étant positionnée dans l'axe Afrique-Asie, quel rôle joue le continent africain pour votre banque, et quelles sont vos ambitions?

Le nom AfrAsia Bank est déjà évocateur. La banque s'est toujours positionnée en tant que conduit entre l'Afrique et l'Asie pour faciliter les investissements en capital et le commerce. Au fil des années, l'importance

de ce conduit s'est accrue, notamment dans l'optique de la facilitation de l'intermédiation entre ces deux continents géants.

Traditionnellement, l'accent était largement mis sur l'utilisation du centre financier mauricien pour faciliter les échanges commerciaux entre l'Afrique et l'Asie. Cependant, au cours de la dernière décennie, l'importance croissante de l'Afrique dans la transition écologique s'est affirmée, étant donné qu'elle abrite 60 % des terres arables inexploitées du monde et les minéraux nécessaires à la croissance verte. Pour répondre à ses objectifs de développement écologique, trois éléments cruciaux sont requis : le financement, les transferts de technologie et le renforcement des capacités.

C'est sur ce plan que Maurice a une belle carte à jouer, surtout en tant que centre financier international stable et économiquement efficace, permettant l'utilisation d'instruments de financement innovants pour mobiliser le secteur privé et la finance au développement. Cela représente une énorme opportunité pour la banque de devenir un partenaire pour la transition économique verte de l'Afrique. Notre positionnement nous permet d'agir en tant que partenaire financier significatif, répondant aux besoins de financement de nos clients africains actuels et potentiels dans leur quête de développement durable.

Quels pays ou régions spécifiques avez-vous ciblés, et pour quelles raisons ? Quels secteurs ou industries clés visez-vous dans ces nouveaux marchés ?

L'Afrique compte 54 économies diversifiées, chacune présentant ses propres opportunités et défis. Avec notre bureau de représentation établi en Afrique du Sud et les relations développées avec des institutions financières à travers le continent, la banque s'est toujours fortement engagée aux côtés



de sa clientèle dans des opérations transfrontalières et à toute échelle de leur croissance.

Au lieu de simplement sélectionner des pays cibles, notre approche implique d'agir en tant que partenaires collaboratifs. Nous travaillons étroitement avec nos homologues locaux sur le terrain, offrant des devises fortes pour générer de la valeur pour nos clients, notamment au sein des principaux pôles économiques en Afrique du Sud, en Afrique de l'Est, en Afrique de l'Ouest et dans la région francophone.

Nous nous identifions comme une banque spécialiste, visant à nous distinguer par l'ajout de valeur, la flexibilité et de solutions sur mesure. La phase de transition de croissance de l'Afrique présente une opportunité de premier ordre pour soutenir les acteurs clés, notamment du secteur des matières premières, les entreprises de "fast-moving consumer goods" qui nourrissent une population africaine croissante, faciliter le flux de capitaux d'investissement privé pour les fonds et fournir le soutien infrastructurel nécessaire pour alimenter cette expansion.

De plus, les progrès en Afrique ont entraîné une augmentation du nombre de High-Net-Worth Individuals. Notre banque s'engage à répondre aux besoins financiers de ces clients fortunés grâce à une approche personnalisée et à une gamme complète de services, allant de la gestion de patrimoine à la banque privée.

Quels sont vos avantages compétitifs pour vous démarquer dans ces régions ?

Comme mentionné précédemment, la banque se veut être partenaire des banques locales présentes dans les régions cibles. Nous maintenons une relation étroite avec les institutions financières locales afin de garantir la fourniture des meilleures solutions à valeur ajoutée au client. Le centre financier international de Maurice nous permet de soutenir ces types d'arrangements financiers. L'avantage concurrentiel découle principalement de l'avantage comparatif de la juridiction mauricienne, notamment en termes de fiscalité, mais plus important encore, par un écosystème comprenant des fonds d'investissement et des prestataires de services de qualité, favorisant l'investissement durable en Afrique. Sans ses avantages, il serait difficile de servir de manière proactive notre clientèle sur l'ensemble de la chaîne de valeur, en répondant à leurs besoins personnels, corporatifs et d'investissement.